



# WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG

Mitarbeiter (m, w, d) für technischen Vertrieb  
(Inside/Outside Sales)

## Ihre Aufgaben

- Kundenakquise und Bearbeitung von Kundenanfragen
- Technische Beratung und Erstellen von Lösungskonzepten
- Angebotserstellung und Auftragsverhandlung
- Entwickeln neuer Geschäftsmodelle/-bereiche in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

## Sie bringen mit

- Technisches Studium oder elektrotechnische Ausbildung (oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Background)
- Eigenständiges, effizientes Arbeiten
- Unternehmerisch denkend und handelnd
- Gute organisatorische Fähigkeiten
- Schnelle Auffassungsgabe
- Gute Kenntnisse in MS-Office (Outlook, Word, Excel, etc.)
- Gute Englischkenntnisse

## Wir bieten

- Flexible Arbeitszeiten
- Leistungsgerechte Entlohnung
- Angenehmes Arbeitsumfeld
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie diese an:

Herrn Thorsten Böser  
t.boeser@mbi-gmbh.de  
07251 - 30 20 408

## ÜBER UNS

Als Familienunternehmen in 2. Generation sind wir spezialisiert in den Bereichen Schaltschrank-Klimatisierung, Schaltschränke & Gehäuse, Filtermatten und Antriebstechnik.

Mit unseren Produkten und Dienstleistungen schaffen wir Einsparpotenziale und Lösungen sowie Zuverlässigkeit und Betriebssicherheit für Maschinen und Anlagen unterschiedlichster Industrie-Branchen und Anwendungen.